

Businesscase Sociale Dienst Drechtsteden

Voorstel ten aanzien van Businessdevelopment
Bestuurlijke aanbesteding Inkoop Wmo 2015

Overlegtafel, 04 juni 2014

Inhoud

1. Introductie Rob Nas
2. Plan van Aanpak
3. Planning en doorlooptijd

Even voorstellen



Rob Nas

- 18 jaar advieservaring, waarvan laatste 13 jaar bij KplusV
- Ingeschreven als Certified Management Consultant
- Innovatie, Ondernemerschap en Business Development
- Co-creatie en samenwerkingen
- Opzetten businesscases en publiek-private innovatienetwerken

Ten aanzien van eventuele Wmo achtervang van adviseurs aanwezig binnen Marktgroep Sociaal Domein (incl. Zorg en Welzijn)

Ondersteuningsvraag SDD

Aanleiding

Op te stellen deelopovereenkomsten rondom nieuwe producten, diensten, processen en systemen in het kader van transformatieproces 'bestuurlijke aanbesteding' Inkoop dienstverlening Wmo 2015.

Uw verzoek

Bieden van ondersteuning bij selectie en uitwerking van kansrijke projectideeën in concrete en SMART-geformuleerde businesscases.

Aandacht voor de volgende elementen:

- 1)Ideeëgeneratie
- 2)Opstellen format voor selectie projectideeën (2x)
- 3)Uitwerken van geselecteerde projectideeën tot businesscase
- 4)Draagvlak bij en betrokkenheid van u als samenwerkingspartner!!**

Succesfactoren businesscase

1. Appels met appels vergelijken

- ↳ scherp inzicht in klantbehoefte
- ↳ eenduidige voorstellen
- ↳ beoordelingsscriteria van te voren bepalen

2. De inhoud voorop stellen

- ↳ toewerken naar een concreet eindresultaat
- ↳ financiën in beeld

3. Beoordeling en selectie

- ↳ selectie door jullie zelf
- ↳ toetsing bij de klant

Aantal elementen format


1. Aansluiting beleidskaders
2. Toegevoegde waarde klant
3. Financiële indicatoren
4. Toekomstbestendigheid en haalbaarheid
5. Samenwerking partners
6. Organisatorische aspecten
7. Uitvoerbaarheid en risico's
8. Etc.


Format op basis van uw eigen input op te stellen!!!!

Voorstel planning (t/m oktober)

| Stappen | Weken | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31-33 | 34 | 35 | 36 | 37 | 38 | 39 | 40 | 41 | 42 | 43 | 44 |
|--|-------|----|----|----|----|----|----|----|----|-------|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|
| Ideegeneratie en selectie projectideeën | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Workshop klantanalyse en ideegeneratie | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Opstellen projectformat en handleiding | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Selectiebijeenkomst (incl. helpdesk) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Uitwerken geselecteerde projectideeën | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Uitwerken en aanscherpen in businesscase | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Toetsen aan klant | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Projectmanagement | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Bijeenkomsten Overleftafel | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

 Plenaire bijeenkomst Overlegtafel

 Plenaire bijeenkomst werkgroep

 Individuele bijeenkomst werkgroepen (2x)

Vragen?

Meer informatie
KplusV organisatieadvies
(026) 355 1355
info@kplusv.nl
www.kplusv.nl